

2008年2月13日

関係者各位

株式会社クエスト
ジャスダック コード番号 2332

2007年度第3四半期 連結決算の概況 連結売上高、利益ともに第3四半期として創業以来の過去最高を更新 前年同期比 売上高 7.1%増、営業利益 30.2%増を達成

クエストの2007年度第3四半期業績は、売上高については、半導体・金融・通信の既存顧客からの受注が好調に推移し、連結売上高は53億3百万円(前年同期比7.1%増)、利益については昨年度から取り組んだ収益強化策の成果が利益を大きく牽引し、連結営業利益は3億9百万円(前年同期比30.2%増)、連結経常利益は3億36百万円(前年同期比38.1%増)および連結四半期純利益1億85百万円(前年同期比35.0%増)と大幅増益となった。

佐藤代表取締役社長は、以下のとおりコメントした。

「第3四半期は昨年度より取り組んだ収益強化策が功を奏し、想定通りの結果を実現した。第4四半期については、景気の先行不透明感が深まり予断を許さない状況にはあるが、次の成長に向けた施策を着実に実践していきたい」

◆ 2007年度(2008年3月期)第3四半期業績 (単位:百万円)

	当第3四半期	前年同期	増減率
売上高	5,303	4,953	+7.1%
営業利益	309	237	+30.2%
経常利益	336	243	+38.1%
四半期(当期)純利益	185	137	+35.0%
1株当たり四半期(当期)純利益(円)	44.00	*33.65	+30.8%

(注) *2007年1月1日を効力発生日として株式分割(1:1.3)を実施。2007/3 第3四半期の1株当たり当期純利益は、期初に1:1.3の株式分割が行われたと仮定した場合の金額

- ・ 連結売上高は、ソフトウェア開発業務、システム運用管理業務の主力2事業にて増収となり、53億3百万円(前年同期比7.1%増)と創業以来の過去最高を更新しました。
- ・ ソフトウェア開発業務は、半導体分野における新規顧客の確立、金融分野での取引拡大、住商情報システムとの提携効果による取引増加等により増収となりました。
- ・ システム運用管理業務では、通信分野での取引拡大、請負型のセレクトティブアウトソーシングサービスの拡大、高付加価値インフラ上流設計ビジネスの拡大等により増収となりました。
- ・ 利益については、増収による増益に加え、昨年度より取り組んだ収益強化施策である、プロジェクト管理力の強化、請負型サービスの拡大、オフショア開発の拡大、高付加価値業務の強化が進み、営業利益は、2007年8月に行ったドラフト・イン社の子会社化とデータエントリー事業譲渡の関連費用 25百万円が発生しましたが、3億9百万円(前年同期比30.2%増)と増加しました。
- ・ 経常利益は、営業利益の増加に加え、受取利息および投資事業組合運用益の増加が寄与し、3億36百万円(前年同期比38.1%増)、四半期純利益は、1億85百万円(前年同期比35.0%増)となりました。
- ・ また、グループ総合力の強化を目的に、2007年8月に株式会社ドラフト・インの子会社化と2007年10月にクエストのエントリー事業の同社への事業譲渡を行いエントリー事業の強化を図りました。加えて、2007年10月に中国・大連に慧徳科技(大連)有限公司を設立し、中国日系進出企業向けのITサービス提供を本格的に開始しました。

< 2007年度業績予想 >

2007年度通期の見通しは、2007年5月15日の発表に変更はなく、連結売上高は前年度比8.7%増の74.9億円、連結営業利益は12.8%増の5.3億円、連結経常利益は13.7%増の5.4億円を計画。将来の成長に向けた「人材・技術・オペレーションの基盤作り」に取り組んでいく。

この資料に記載されている株式会社クエストの業績見通しについては、現時点で入手可能な情報に基づき当社の経営者が判断した見通しであり、リスクや不確実性を含んでおります。

そのため、これらの業績見通しにのみ全面的に依拠して投資判断を決定することは避けるようお願い致します。

実際の業績は、さまざまな重要な要素により、これら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご理解下さい。実際の業績に影響を与えうる重要な要素には、当社の事業領域を取り巻く経済情勢、市場の動向、世界情勢などが含まれます。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製、または転送等をおこなわれぬようお願いいたします。

< 添付資料 >

- ・ 「平成20年3月期 第3四半期財務・業績の概況」

本日この資料は以下の記者クラブに配布しています。

兜クラブ

お問い合わせ先
株式会社クエスト 経営管理部
電話番号 03-3453-1181
FAX 03-3453-1184
E-mail ir@quest.co.jp
HP www.quest.co.jp